

## Documento Guía para Compradores: Cómo Utilizar FisheryProgress

Hay diferentes factures que deben ser considerados al determinar cuando comprar de un proyecto de mejoramiento pesquero (FIP), y si este cumple o no con la política de compra de la empresa. A continuación se listan preguntas claves a considerar al tomar decisiones de compra relacionadas a FIPs.

### 1. ¿Cuál es el Estado del FIP?

FisheryProject lista FIPs activos, inactivos, prospectivos y culminados.

**Los FIPs Activos** son aquellos que se encuentran en marcha trabajando hacia la consecución de sus objetivos.

**Los FIPs Inactivos** son los que han concluido antes de alcanzar sus metas o que no han alcanzado los requerimientos de FisheryProgress en términos de reportes. Esto incluye incumplir en el envío del reporte anual o no reportar cambios en las prácticas de pesca, en el manejo pesquero o mejoras en el agua en tres años. En el caso de tratarse de un FIP inactivo los compradores podrán contactar líder del FIP o a sus proveedores que estuvieran involucrados en el FIP para incentivarlos a que tomen acciones para que el FIP vuelva al estado activo.

**Los FIPs Prospectivos** son los que se encuentran en la etapa 0 (identificación del FIP) o en la etapa 1 (desarrollo del FIP) y tiene la intención de cumplir con los requerimientos para un FIP básico o exhaustivo y completar la etapa 2 dentro del periodo de un año. Los FIPs prospectivos se encuentran listados en FisheryProgress para incrementar la transparencia sobre los nuevos FIPs que se encuentran en etapa de desarrollo. Para el caso de los FIPs prospectivos, los compradores podrán contactar al Líder del FIP o a sus proveedores que estuvieran involucrados en el FIP e incentivarlos a que tomen acciones para que el FIP pase a ser activo.

**Los FIPs Culminados** son aquellos que ya han alcanzado sus objetivos. FisheryProgress no continúa revisando los avances del FIP no sus datos una vez que este ha sido calificado como culminado en el sitio.

### 2. ¿Cuál es la diferencia entre un FIP básico y un FIP exhaustivo?

FisheryProgress hace seguimiento a dos tipos de FIPs activos – básicos y exhaustivos. Algunas empresas incluyen el requerimiento sobre el tipo de FIP del cual se abastecerán en su política de compra. La principal diferencia entre un proyecto de mejoramiento pesquero básico y uno exhaustivo radica en el nivel de alcance requerido para informar el desarrollo del plan de trabajo, los objetivos y la verificación.

**Los FIPs Básicos** son un buen punto de entrada para que la pesquería comience a responder a desafíos ambientales específicos para mejorar su desempeño en relación al Estándar Pesquero del Marine Stewardship Council. Los FIPs básicos llevan a cabo una evaluación de necesidades para entender cuales son los desafíos que enfrenta la pesquería.

Ejemplos de objetivos de un FIP básico incluyen:

- Reducir los impactos de las artes de pesca para el año 2020
- Alcanzar el cumplimiento total con las regulaciones de pesca para el año 2018

**Los FIPs Exhaustivos** tienen como meta responder a todos los desafíos ambientales que enfrenta la pesquería para alcanzar un nivel de desempeño consistente con un pase condicional del Estándar Pesquero del MSC. Los FIPs exhaustivos involucran a una parte con experiencia en la aplicación del Estándar MSC para llevar a cabo una pre-evaluación del MSC para comprender los desafíos que enfrenta la pesquería y debe incluir auditorías independientes, presenciales para evaluar su progreso en relación al estándar del MSC cada tres años.

Ejemplos de objetivos de FIPs exhaustivos incluyen:

- Alcanzar la certificación MSC para el año 2020
- Alcanzar el estándar del MSC, sin condicionamientos, para el año 2018

Algunos FIPs, pasan de ser básicos a exhaustivos a medida que transcurre el tiempo, y cuando esto es adecuado, las empresas de mariscos pueden jugar un papel importante en incentivar a los FIPs básicos a que sigan la transición hacia un FIP exhaustivo.

### 3. ¿Está avanzando el FIP?

**La manera cómo cambian las calificaciones de la pesquería a través del tiempo** es un indicador de cómo va avanzando el mejoramiento pesquero.

En FisheryProgress se puede encontrar un resumen de cómo han cambiado las calificaciones de la pesquería desde el inicio del FIP en la sección "FIP at a Glance" (FIP en un vistazo) en el menú de Overview. Se puede acceder a la información más detallada para cada FIP en la pestaña de Improvement Progress (Progreso del Mejoramiento).

La revisión de **los avances del FIP en relación a su plan de trabajo** es otro indicador del progreso del FIP. En FisheryProgress, un FIP informa sobre todos sus avances en relación a un plan de trabajo en la pestaña de Avances de las Acciones. Esto incluye los resultados de las acciones del FIP (una de las principales actividades del plan de trabajo del FIP la cual debe ser completada para responder a las deficiencias identificadas en la evaluación de necesidades) y las tareas del FIP (las tareas dividen las acciones en pasos específicos que describen como se logrará la acción). Las acciones del FIP se listan como Culminadas, En camino o Retrasadas. Las actualizaciones escritas se pueden acceder presionando sobre el Nombre de la Acción.

### 4. ¿Cuán rápidamente está avanzando el FIP?

La calificación de progreso del FIP refleja la **tasa de avance** del FIP en relación a hitos específicos de tiempo. [Ver la Herramienta de Evaluación de FIP del Sustainable Fisheries Partnership \(SFP\)](#) para mayor información sobre como se derivan las calificaciones de progreso.

### **A (Progreso Avanzado)**

- Un FIP exhaustivo que ha alcanzado un resultado de etapa 4 o 5 durante los últimos 12 meses.

### **B (Buen Progreso)**

- Un FIP que ha alcanzado un resultado de etapa 4 o 5 hace más 12 meses y actividades de etapa 3 dentro de los últimos 12 meses.
- Un FIP básico que ha alcanzado resultados de etapa 4 o 5 dentro de los últimos 12 meses

### **C (Algún Progreso Reciente)**

- Un FIP que ha alcanzado un resultado de etapa 4 o 5 hace más de 12 meses (pero en menos de 24 meses) pero que no ha generado un resultado de etapa 3 dentro de los últimos 12 meses.
- Un FIP de menos de un año que nunca ha alcanzado resultados de etapa 4 o 5 pero que ha completado una actividad de etapa 3.

### **D (Algún Progreso Anterior)**

- Un FIP para el cual el resultado de etapa 4 o 5 publicado más recientemente fue hace más de 24 meses (pero menos de 30 meses).

### **E (Progreso Insignificante)**

- Un FIP de más de un año que no ha reportado un resultado de etapa 4 o 5 en más de 30 (pero en menos de 36) meses.
- Un FIP de menos de un año que no ha reportado ninguna actividad de etapa 3.

Algunos FIPs pueden tener una calificación inferior debido a factores que están fuera de su control, por lo tanto los compradores deben considerar cuales son las razones detrás de la calificación de progreso al tomar las decisiones sobre si continuar suministrándose de dicha fuente o no.

## **5. ¿Qué pueden hacer los compradores para asegurarse de que los FIPs estén avanzando y alcanzando sus objetivos?**

Algunos ejemplos de FIPs que no están realizando avances adecuados incluyen a FIPs con una baja calificación de avance, a los FIPs cuyas calificaciones no están mejorando a través del tiempo o a los FIPs que no están avanzando en relación a su plan de trabajo. Los compradores pueden contactar a los líderes de los FIPs de manera directa para saber más sobre la razón por la cual un FIP no está alcanzando los avances esperados. Si un FIP no está realizando avances adecuados los compradores pueden:

- Contactar a sus proveedores que estén involucrados en el FIP para dejarles saber que su progreso es importante para que ellos puedan continuar abasteciéndolos;

- Comunicarse con sus proveedores que no estén involucrados en el FIP para incentivarlos a convertirse en participantes activos;
- Verificar la sección de “Oportunidades de Participación” en el perfil del FIP en FisheryProgress; y
- Preguntarle al líder del FIP si existen algunas acciones en las que el comprador pueda participar para ayudar en el progreso del FIP.

Adicionalmente, SFP ha establecido mesas redondas de la cadena de suministros para un número de FIPs. Las mesas redondas de la cadena de suministros son un foro para procesadores, importadores, y otros que compran mariscos directamente de un sector específico para trabajar en conjunto en un entorno pre-competitivo con el objetivo de lograr mejoras en pesquerías. Los compradores deberían incentivar a sus proveedores a formar parte de alguna mesa redonda de una cadena de suministros pertinente.

## **6. ¿Cómo puedo comprar de este FIP?**

En caso de estar interesado en comprar productos de un FIP, puede contactar al líder del FIP o a los participantes de manera directa o utilizar FishChoice.com. Se puede encontrar los productos de un FIP buscando en la página seafood product page (y seleccionando “FIP” en el filtro de búsqueda) y se puede encontrar a los proveedores que participan en uno o más FIPs utilizando el directorio de proveedores (y seleccionando el filtro “FisheryProgress”). Los FIPs en FishChoice.com se identifican con un sello de color violeta “FIP”.